
购买保险如何防范误区

保险产品比较专业，对于不熟悉产品的消费者在购买前要查看自己的需求、多考虑，多比较。从而选择适合自己的产品，为以后的生活多加一份保障。

所以在确定购买产品前，需要了解：

首先消费者在销售人员推荐产品前，应当了解销售人员的资质。避免向没有销售资质的人员获取不专业的产品推荐。

第二、在银行渠道购买保险，需要了解所购的产品是一份保险产品还是银行的其他投资理财产品。若是保险产品，需要了解清楚是哪家保险公司的产品。请注意，保险产品在本质上不同于银行存款或银行理财产品。

第三、在了解产品的细节的时候，必须向销售人员了解清楚保险产品的类别、保险责任、缴费方式、缴费金额、缴费期间、保险期间和犹豫期后退保损失风险，保单利益哪些是确定的，哪些是不确定的，保险费用、免责条款等。这些都是必须事先了解清楚，也是最后作出购买决定的重要信息。

第四、有些保险产品为长期缴费产品，需要事先安排好每年缴费的资金，以便能够及时缴费。部分人身保险合同具有长期性，需要在一定期间内按约定交纳保费，退保会产生一定的损失这也是需要在购买决定前考虑好的。

最后提醒，在银行渠道购买保险产品是独立的购买决定，并不存在办理银行其他业务，比如银行贷款、开户时必须购买保险产品的情况。所以购买保险产品是出于自身的保险保障需求所作的决定。

希望消费者真正了解所购买的保险产品、防止在和销售沟通交流中产生误解或被误导。从而做到心中明明白白，再去购买合适的保险产品。