

## 论签署回执的重要性

保险公司通过银行渠道销售的保险业务，在签发保险合同后会通过银行送至客户。客户收到保险合同后，签署回执，作为收到保险合同的凭证。一般情况下保单交于客户时，由投保人亲笔签收回执，保险回执单包括了投保人、被保险人、保单号、中介机构名称等相关信息，可以让客户再次复核基本资料。同时回执上还有提醒内容：营销员是否已向投保人和被保人详细说明保险合同，并详细解释了保险责任和责任免除内容，犹豫期，投资连接产品的投资与费用等等，以及如何进行保单内容核实。这些提醒内容都和客户的利益密切相关。所以客户亲自签署是对自己利益的保障。

保险回执单的签署确认之日是客户收到合同，开始计算犹豫期时间的开始。及时签署回执，可以确保客户今后的某些业务申请得以顺利进行。例如某些投连产品，其个人帐户资金的转换，对于选择立即投资客户，需交回保单回执后方可实行。

保险回执单是保护客户、销售人员和保险公司三方利益的凭证。所以还请及时签收保单回执，保障好自己的利益。